



人的成长分为很多种，有的天资聪颖，只要付出一点就能轻而易举的获取自己想要的，有的人属于愚钝型，需要不断奔跑才能让自己不落人后，而我偏偏属于后者。

刚来到永州这片土地，既陌生又怯懦，陌生的是远离家乡去接受另外一种风土人情，怯懦的是对未来的迷茫，不知道自己将会在这里写下怎样的开端，如同走一条长且又没方向的路上，东张西望不知所措。我该怎么办！必须调整好自己的心态，当初自己为什么会选择这个专业，当初为什么会选择来到这个地方，还不是自己选择的路，既然是自己选择的那就好好走下去，多给自己一点信念，相信自己这

条路终有尽头，而那尽头就是光明，多给自己定一些目标，这条路便有方向，作为一个男人，更要有动力向迈进，如有害怕，告诫自己，拼命向前奔跑吧！

刚出来的我们难免有点眼高手低，我的第一个岗位就是我来之前最不愿意做的一份工作，枯燥乏味又没技术含量，是我最初的想法。整天坐在那里写写，无趣的很，时间一久，越发烦闷，但是一个很简单的问题摆在我面前，不做资料让我做其他的我能胜任，答案很简单——不能，那我还烦恼什么呢，还不如踏踏实实地做好本职工作，做一行爱一行，闻道有先后，术业有专攻，想做点好资料也需要一定的门道，做

(永州公司 施盛杰)

做好现在 学会期待

一次偶然的信息采集，选项目的应届生和往届生，习惯性的选择了应届生，转念一想，不得不涂改回来。悄然，毕业接近一年了，在这一年里，如果要用一个词概括我的生活的话，那就是“工地”。但这是一个词的背后，却包含着我的失意与欢笑，迷茫与成长。

刚到工地的那会，居住环境让我产生了很多的不适应，七月的中午，板房的温度热的根本没法休息，没有洗澡的地方，没有网络。来工地之前，已经做好了吃苦的准备，可是没想到的是竟然这么苦。这些一度让我很困惑，开始怀疑自己的选择。可看着身边的同事在同样的环境下却生活的很悠闲时，我发现是我的心态没有调整好。于是我开始从自身开

始改变，面对无法改变的环境，让自己努力适应环境。

我被安排的工地是一次结构都已经完工的工地，刚开始有点委屈，觉得都是一些零零碎碎的活，但是干下来却发现自已有太多不懂的地方。

最开始做质量，只知道一味的追求数据，觉得垂直平整方正等数据上能体现的东西达标后质量就合格了，直到这边两栋多层的业主开放前的修补才发现，修补的东西基本上都不是测量数据的东西出了问题，更多的是一些靠经验去发现的问题，而且有很多小问题，比如说在一次结构时预留的空调洞，在后期粉墙和做保温的时候如果能注意一点，就不会存在后期花费很多时间和精力去清理里面的已经

硬掉的砂浆的问题。在早期施工中那些顺手就能解决掉的问题能注意并解决掉的话，会省去很多后期修补的人工。还有很多问题，比如说施工工序等，小的调整会让施工半功倍。能够学会发现问题，我觉得这是我学到的最重要的东西。

多看、多做、多学，这就是我对自己提出的要求。没有一开始经历从基础开始的工程，或许有些遗憾，但是我经历过的工程后期会让我更多的去反思如何更好的去做好前期，做好手头的事情，并不断学习新的理论知识，一步一个脚印，总有机会，学会期待。这就是我的成长，我的开始。

(青岛项目部 杨鸿志)

家乡的“味”

常年在外的我们身在异乡，多少亦带了一些他乡的味，但实难忘的还是那家乡的情，家乡的味。

那天，闲时拿出一袋“海门脆饼”和乡亲们分享，得到的第一声感慨是：啊！家乡味。放在嘴里嚼着、品味着……更是那样的香脆、清甜入味、余香满嘴，不禁回想起儿时，看作坊师傅加工(贴)脆饼的情形。一只瓦罐做的土烤炉，一块不大的案板，一只发面用的瓦盆，少许玉米芯之类的柴火，“贴”脆饼小作坊就开张了，每当夏忙过后，小作坊都比较忙，邻里们拿着新磨的面，提着新兑的菜油，请小作坊的师傅“贴”脆饼，一

块脆饼大概50—60个，加工费好象是五毛钱。和面、发面、揉面再做成一个个方形的脆饼坯，动作是那么的连贯、流畅且有力，将做好的面坯贴进烤炉时，作坊师傅虽然满头大汗却动作麻利，面坯贴上炉壁时“噗嗤”的一声，冒出一缕带着香味的热气是那样的馋人……。

(河北公司 施玉良)



无题

铃兰山谷
鸟语如诉
炊烟几缕
抚过谁家窗户

青芽小树
花香飞舞
人生几何
志建苏通大路
(南京公司 雍定遥)

行

入境大厅漫长等，边检人
员懒慢散。
男穿白袍捂得严，女着黑
袍只露眼。
无醇啤酒盖子拧，水比汽
油价钱狠。
最高楼顶站不稳，地面热
浪人难忍。
寺内传来召唤声，信徒伏
地真虔诚。
白天看似沙漠城，夜晚呈

(张慎忠)



五月六月，人气在头

《黄帝内经》说，“五月六月，人气在头。”如果在这两个月没有注意养生，疾病就容易发生在头部，如，脑梗、脑瘤等恶疾，这就跟整个夏季热气熏蒸头部有关；反之，如果在这两个月养生得当，不但可以大大减少头部的疾病，而且还会使头脑变得非常聪明、灵活、清醒。

头为诸阳之会，六太阳经都汇集到头上，所以，我们的头不缺乏热量。有关研究资料表明，气温在15℃左右时，人体约三分之一的热量从头部散发。即使冬天，身上穿得厚厚的，头也可以露在外面，因为头部的内热可以抵御严寒。夏天天气热，头部可以说是内外受热，所以，我们夏天热的时候总会感觉头脑混混沌沉。这正是热邪正在向我们的头脑挑战了。头部有大脑，是人体非同小可的部位，长期受热是其大忌。

那么，如何养头呢？方法有三：

一、必须保持头部的凉爽。

夏天扇扇子都有这样的体会，风在头部是最舒服的，能让全身都凉快。因为，头部一凉，人气会随之变得平和。相反，头部一热，人气也会随之躁动，整个身体也燥热不安了。

使头部凉爽，只要稍微扇扇风就可以，当然，还必须保持头部的清洁。夏天，人体的毛孔都是开着的，一是为了出汗，而是为了散热，其实出汗还是很重要的。

通

世

界

未

来

全国建筑行业优秀报纸

STC
苏通建设
SUTONG CONSTRUCTION



2015年5月18日

星期一

第25期

苏通建设集团有限公司主办
(海内刊号：20100018)

集团公司第五次
蝉联全国优秀
施工企业



4月24日，中国施工企业
管理协会在北京会议中心召开
第30次年会，集团公司蝉联
“全国优秀施工企业”，集团公司
董事长蔡国新被评为“2013
年度中国工程建设优秀高级职业
经理人”，获得大会表彰。这是
集团公司自2010年起第五
次获此殊荣。

2014年是“十二五”规划
发展的关键之年，也是苏通建
设新三年发展战略的中坚之年。
一年以来，面对复杂的国内
外经济形势和巨大的市场竞争
压力，集团公司在各级主管部
门的关心和支持下，在公司董
事会的正确领导下，紧紧围绕
年度工作目标，不断完善企业
内部管理，助推企业转型升级，
较好地完成了各项目标任务，为三
年发展战略的实现奠定了基础。

2014年，集团公司全年完
成建安施工总产值59亿元，新
签合同额48亿元，全年完成外
经营业额3857万美元，新签外
经合同额2440万美元。建安总
产值和入库税收均列海门市第
四位，居海门一级建筑企业之
首，蝉联海门市金牌企业。

(张银平)

苏通建设集团海外市场业绩斐然

自2009年重组以来，苏通公司领导班子不断深化对海外经营的规律性认识，奋力开拓国际市场。公司坚持“经营创新开拓市场，机制创新激发活力，管理创新提高效益”的创新理念，全面推进以理念创新为前提、机制创新为保障、管理创新夯基础的创新体制建设，以经济效益、社会效益为核心不断推动公司海外业务结构、人才结构和管理结构的调整，经营领域、盈利模式的转变，开拓市场、把控风险能力的提高，走出了一条以经营国际工程为主业的实体型外经公司的道路，实现了公司海外经营的可持续发展。

理念创新，
为公司海外经营提供战略指引

公司董事会将发展国内总承
包、房地产、海外市场作为公司
重要的三大板块。特别是把经营
海外市场定位为改变以往母公司
以劳务分包、借调或品牌经营为
主的经营模式，提出了坚定不移
走实体型发展模式的战略思想。
克服重重困难与阻挠，艰难通过
有关部门的审核批准，于2010年
4月获取了对外承包经营权。公司
拥有了走出国门的通行证后，于
当年年底承接了合同额5500万
美元的安哥拉桑谷公房项目和合
同额2500万美元的赤道几内亚
财政部办公楼、国库办公楼项目。

通过五年多时间的运作，
公司积累了一定的海外经营的
成功经验与失败教训，提出了
“做大、做精、做强、做优”的发
展目标，审时度势推进业务结

构调整，将业务链由传统的房
建项目向利润相对较高的道路
市政及工业项目的领域扩展，
先后在安哥拉承接了道路市政、
中基办公楼装修及巴拉丹德海运油
库总站等一系列项目，有效提高了
项目运行的经济效益。公司对海外
项目经营相对较好的战略市场、重
点市场，即将新开发的潜力市场，适
时提出了以“区域经营”、“区域领
先”、“主业突出、适度多元”作为
公司海外经营的目标及发展方向，
有重点地对非洲市场进行考察，先
后多次组团赴南非、纳米比亚、肯尼
亚、索马里等非洲国家了解房建及产
业市场，力争通过今后几年的努力，
把非洲市场做深、做透、做精。

机制创新，
为公司海外经营提供组织保障

公司深刻认识到人才的关键，要吸
引、留住、发挥好人才的作用，使公司
拥有海外经营持续发展的活力，机制是关
键。吸引和留住人才是公司海外经营
持续发展的首要问题，培养和造就优秀人才
是公司海外生存的关键。基于公司建设国
际优秀外经公司的战略目标，针对发展所亟需的
高端项目管理人才、商务管理人才等，公司创
新机制，不拘一格地吸引、培养、留住和使用人才。
公司实施积极的人才策略，制定并完善
与苏通公司发展规模相适应的人力资源发
展战略。通过5年多的发展，不仅建立了以业绩
为导向、以能力驱动的绩效管

理创新，
为公司海外经营提供坚实保证

管理创新，
为公司海外经营提供坚实保证

(张慎忠)



集团公司一季度综合检查通报

3月23日起，集团公司综
合管理检查组对各分公司、项目
部进行了第一次综合检查。去年起，
集团公司贯彻了质量安全两年
治理行动方案，经过半年多的
治理行动，各分公司、项目部都
取得了明显的成效。现将检查中
发现的分公司少数项目部仍存
在的突出问题进行登报通报，希
望相关分公司和项目部迅速整
改，提高集团公司质量安全经营
管理水平。

(三)、山东分公司

山东分公司项目管理比较
好的有：王庄B区项目、银盛
泰星海城项目、银盛泰德郡项目
等，这些项目的在各方面始终领
先。莱阳国际公馆项目体量的逐
渐增大，现场文明施工和质量控
制等方面达标。但分公司个别项
目出现了经济纠纷，影响分公司
的正常运营。分公司要加强经营
风险方面的管理和控制，提高风
险评估和防范意识，采取积极的
应对措施，及时解决出现的问
题。

(二)、南京分公司

青岛项目的施工现场、实
测数量、管理人员的配置及证
书、社保关系等符合要求。但在
安全控制和技术细节处理交底
落实方面不够重视，特别是对分
包班组管理脱节。

(一)、青岛项目部

青岛项目的施工现场、实
测数量、管理人员的配置及证
书、社保关系等符合要求。但在
安全控制和技术细节处理交底
落实方面不够重视，特别是对分
包班组管理脱节。

(四)、河北分公司

南京分公司江阴龙庭商住
楼项目在经营管理、现场施工
管理方面比较到位。分公司对项
目部管理不够全面，对项目部没
有进行现场常态化检查，缺少对
项目部承接任务的评审和跟踪。

(五)、上海分公司

上海分公司今年班子进行
了调整，市场有所拓展，但同时
存在的问题仍较多。一是江阴森
源溪岸项目的组织机构模式与
建设部文件精神不符，现场施
工的安全管理控制和技术质量管
理不到位，新的领导班子要高度
重视，切实采取措施进行整改。
二是青浦王子纸业项目，项目体
量不大，但现场的项目管理班子
配备、岗位证书、社保关系等不
到位，现场的安全施工管理控制
和质量技术落实都存在较大的
差距，要加强整改落实。

(六)、南通分公司

南通分公司在经营管理、现
场文明施工、质量控制、创优意
识等方面一直保持良好局面，已
经走在了集团公司的前列。

山东公司获驻鲁先进企业

近日，江苏省驻鲁施工企业
年度工作会议在山东济南召开。
会议总结了去年的工作成果，布
置今年的工作任务。同时表彰了
先进企业、优秀企业和优秀建造
师。山东公司应邀参加了此次会
议，被评为2014年度江苏驻鲁施
工优秀企业，姜峰同志被评为
2014年度江苏驻鲁施工优秀
建造师。

(山东公司 李晖)

南通微特智能科技厂房开工



日前,微特智能科技(南通)有限公司——微特智能科技厂房工程(一期)举行开工典礼仪式。典礼现场,彩旗招展,人头攒动,鞭炮齐鸣,在一派热烈、喜庆和庄重的气氛之中,南通开发区管委会相关领导、微特智能科技董事长、微特智能科技合作单位相关领导、苏通建设集团有限公司常务副总经理李勇等出席了本次的开工典礼。

微特智能科技(南通)有限公司是专业从事“PCB字符打

印机”系统软件开发及技术服务的高科技软件企业。该项目是由苏通建设集团有限公司为微特智能科技建设的厂房工程,总建筑面积近60000平方米,其中,一期建筑面积为33117平方米,一期造价约4600万,工程预计2016年5月底竣工。厂房建成后将为微特智能科技(南通)有限公司年产1000台高精度、高性能PCB智能喷墨免费印刷机等提供研发、生产、销售基地。(南通公司 陈曦 李东东)

莱阳国际公馆项目召开现场观摩会



4月7日、18日,莱阳市建设局组织当地安全、质量监督等主管部门到苏通建设莱阳国际公馆项目部召开现场观摩会。莱阳市建设局局长、建管处主任、安全质量站长、开发办主任等领导,以及建设局下辖建管处、安全质量监督站、开发办等主要部门负责人,莱阳市各建设单位(开发商)、施工单位(项目部)、监理单位等主要负责人共80余人出席了观摩会。建设局李局长在会上作总结发言,他对莱阳国际公馆项目部管理取得的成绩表示肯定,并对今后的项目管理工作提出更高的要求。莱阳电视台等新闻媒体对本次观摩会进行了现场报道。

2014年7月,苏通建设集团在激烈的竞争中一举中标莱阳国际公馆住宅小区一期项目。该项目建筑面积13万平方米,为别墅、洋房、高层群体建筑,总造价为1.9亿元。这是集团公司在莱阳地区的首个项目,为了树立苏通形象,打响品牌,立足市场,项目负责人陈雪平多次组织项目部有关人员召开专题会议,制订了以文明施工、安全生产为主导,严把质量关,确保现场管理、工程质量更上一台阶的项目管理方针。

今年3月初开工以来,项目部全面加大管理与投入。首先,从现场环境治理着手,先后在去年基础大开挖回填后的场

上海公司四举措加强项目管理

4月26日,上海公司为契合集团公司2015年发展规划,召开了项目管理会议,上海公司全体员工以及下属项目部负责人参加会议。集团公司常务副总李勇、南京公司总经理丁国虎、山东公司总经理杭颂谦应邀出席会议。

会上,上海公司总经理丁占石对2015年的工作进行了整体部署和全面统筹,主要从事经营、财务、质量、安全这四个方面对各项目部提出了要求。一、在经营方面,各项目部所有合同都需要进一步规范化、程序化,提高项目负责人的法律意识;二、提高分公司及项目部在会计核算方面的要求,迎合国家“营改增”制度变化的需求;三、质量方面要求各项目部树立质量兴业的意识,提高各建筑队伍的整体素质;四、安全与质量,更好的获得双赢。

2015年,上海公司建立了规范化的管理体系,同时也面临着来自行业和社会的巨大挑战,机遇是难得的,上海公司会紧跟集团公司的发展形势,攻克艰难,抓住机遇,以稳定的步伐和强有力地措施取得新发展。(上海公司 陆红雅)

河北公司专项检查大型机械



5月13日起,河北公司由工程部施建彬经理带队组织专项检查组,聘请亚泰重工机械公司的专业技术人员,对公司下属各项目部的塔吊等大型机械进行了一次安全生产专项检查。共检查了九个项目部的塔吊35台,人货电梯21台。

在检查期间发现机械运行中较多的安全隐患,比如塔吊,标准节螺丝的松动,限位接线的合并、涡轮箱的漏油等一系列隐患问题。其中:电机固定装置脱落的,塔吊在运行中标准节成“S”型摇摆的,塔吊起重上限位失灵,施工升降机急停装置启动导致桥厢自动下滑等重大安全隐患。

检查组认为这些安全隐患



用爱心凝聚苏通的明天

“积德行善、扶贫济困”是中华民族的传统美德。5月20日,南通公司荣膺南通开发区慈善会命名的“最具爱心慈善捐赠单位”。南通分公司坚持奉献爱心、回报社会、承担责任、赢得信任,近年共捐助慈善款32万余元。(南通公司 陈曦)

2015年5月18日 星期一

苏通建设集团 分支机构通讯录

永州分公司

地址:湖南省永州市零陵区黄古山东路316号
邮编:425000
电话:0746-6311286
传真:0746-6311286

海外公司

地址:江苏省海门市南海路1055号
邮编:226100
电话:0513-82226788
传真:0513-82205568

山东分公司

地址:青岛市黄岛区滨海大道2577号(风和日丽小区西门)苏通办公楼三层
邮编:266000
电话:0532-66063833
传真:0532-66063833

南京分公司

地址:南京市白下区光华东路联合村1号15号楼
邮编:211004
电话:025-68538330
传真:025-68538318

河北分公司

地址:石家庄市友谊南大街265号石邑大厦11楼
邮编:500000
电话:0311-85963336
传真:0311-85965659

南通分公司

地址:江苏省南通市通沪大道南、兴富路西侧南通工业博览城
邮编:226010
电话:0513-85173586
传真:0513-85173586

上海分公司

地址:上海市杨浦区南翔殷路58号
邮编:200433
电话:021-35090598
传真:021-35090598

天津分公司

地址:天津市塘沽区云山路与海路交口盛星东海岸8号二楼1门1502室
邮编:300452
电话:022-25227720
传真:022-25227720

青岛项目部

地址:青岛市黄岛区胶南北京路与泰山路交口银盛泰星河城南门2号楼9楼
邮编:266555
电话:0532-83978505
传真:0532-83978505

海外公司北京办事处

地址:北京市朝阳区北京北路107号院珠江罗马嘉园49号楼1003室
邮编:100123
电话:010-85516081
传真:010-85516081

编委会

总编:蔡国新
副总编:陈洪伟 李勇
朱惠良 张慎忠
施百鸣
主编:施百鸣
副编:张银平 施晶晶
顾攀

2015年5月18日 星期一

综合管理

浅议楼盘前期规划设计的重要性



因此,有必要对楼盘前期规划设计的要点进行探讨,必须要使房地产“营销”团队参与到项目的前期规划中去,并尽量避免出现难点户型,给营销工作增加困难。

3.形成复合型、多样化、风格化产品,研发成熟的产品线,控制成本及品质,避免同质化产品,是开发成功的保障。规划设计必须符合项目定位,打造适合该目标群体的舒适“体验”;

项目的“硬实力”包括住宅类型(普通、高层、洋房、别墅等)、户型、路网,一旦设计完成就无法改变;“软实力”的重要意义也不可忽视:贴心的物业管理、舒适的景观设计都会令住户心旷神怡。此外,楼盘的命名也很重要。

一个项目成败的70%在于前期谋划,这个前期谋划中,所有关于项目定位、目的花费、群定位、价钱定位、营销概念定位等等主要的理念,其实全部都在计划设计计划里体现出来。开发商的投资、谋划公司的血汗,也都凝聚在计划设计计划中。所以在计划设计方面精益求精,是保证项目胜利的必备前提。(顾攀)

7月起,江苏新建住宅必须要“绿色”

什么是“绿色建筑”?

绿色建筑是指在全寿命周期内,最大限度地节约资源、保护环境和减少污染,为人们提供健康、适用和高效的使用空间、与自然和谐的民用建筑。绿色建筑分为一星、二星、三星三个等级。具体标准将有省建设主管部门负责制定和发布。

买“绿色住房”,公积金贷款额度可上浮20%

《江苏省绿色建筑发展条例》经省十二届人大常委会第十五次会议通过,将于2015年7月1日起正式实施。条例明确规定建设、购买、运营绿色建筑可以享受扶持政策,起重包括外墙保温层的建筑面积不计入建筑容积率;居住建筑利用浅层地温能供暖制冷的,执行居民峰谷分时电价。

会增加多少?会不会导致房价上涨呢?江苏省人大法制委员会副主任委员刘克希表示,成本提高了,房价也有相应的一点提高,但不至于引起房价大涨。根据统计测算,从全国的情况看,绿色住宅建筑的不同星级的增量成本,分别是33元、73元、222元。也就是说,以一星的绿色建筑为例,每平方米的价格比传统建筑贵了33元钱,如果房屋面积100平方米的话,要多花3300元。

其他规定

以后新建住宅必须“绿色”

条例规定,“新建民用建筑的规划、设计、建设、应当采用一星级以上绿色建筑标准”、“应当设计、安装太阳能热水系统”。这也意味着,以后新建的住宅必须符合“绿色标准”。

对于买房的市民来说,利好的政策还包括“使用住房公积金贷款购买二星级以上绿色建筑的,贷款额度可以上浮20%”。具体比例将由住房公积金管理委员会确定。

不过,不少人会有这样的疑问,绿色建筑好是好,与普通的建筑相比,住绿色建筑成本

以房抵债的风险分析(下)

三、以房抵债的商业风险

◆武汉(湖北省):可以使

用公积金二手房,

额度提高到

60万元。

◆镇江(江苏省):子女买

房父母可称为共同还款人。

2013 国五条

◆商品房限购政策扩容至

中西部城市。

◆京籍单身人士禁止购买

二套房。

◆五年并唯一住房免征个税。

2014

◆2014年6月,呼和浩特

房地产开发建管处发布

声明,

成全国首个正式发文确定放开

限购的城市。

此后又有包括河

北、武汉、天津等地松绑楼市限购。

●央行全面放松首套房认

定:

三套限贷取消;

二套房大松绑;

针对外地人的限贷取

消;

鼓励金融机构发行专项金

融债券定向投放房贷。

国十条

◆部分地区暂停发放三套

房贷款。

◆对税收、社保不足一年

非本地居民暂停发放住房贷款。

◆地方政府可在一定时期

内订购购房套数。

2011 新国八条

◆差别化房贷政策。

◆二套房首付不低于60%。

◆贷款利率上浮10%。

2008

●受经济危机影响,央行

调整首套房利率优惠,由8.5

折减至7折。

●营业税征收期限由5年

改为2年。

2012

全国30多个城市松绑公

积金政策。

◆深圳(广东省):公积金

贷款额度由原来的80万元提

高到90万元。

◆武汉(湖北省):可以使

用公积金二手房,额度提高到

60万元。

◆镇江(江苏省):子女买

房父母可称为共同还款人。

2015

●住房城乡建设部召开全

国电视电话会议,要求各地进

一步加强住房公积金管理,提

高资金使用效率。

●二套房贷款首付降至

40% (5年以来首度下调)。

◆申请公积金购买首套房

首付为20%。

◆营业税征收期限由5年

改为2年。

2013